



Le constat

85%

des chefs d'entreprises de PME ont comme **priorité** le développement de leur **chiffre d'affaires**.

70%

d'entre eux réalisent eux-mêmes le développement commercial de leur entreprise, car ils estiment le coût salarial d'un directeur commercial ou d'un compte clé national trop élevé.



La conquête de **nouveaux marchés** demande beaucoup d'énergie et de temps et se fait souvent au détriment de la fidélisation de la clientèle existante.



L'expérience

- Plus de 20 ans à travers un parcours complet (acheteur, commercial, responsable ADV, directeur régional et directeur commercial).
- Spécialiste reconnu de la distribution en circuits GSS, GSA, GSB et LISA.



La solution

CA-DÉVELOPPEMENT APORTE DES SOLUTIONS ADAPTÉES À CHAQUE ENTREPRISE, CHAQUE ACTIVITÉ ET À CHAQUE CHEF D'ENTREPRISE.

Nous vous livrons les clés de la réussite pour pénétrer les centrales d'achats et vous accompagner dans votre développement commercial.



DOMAINES D'INTERVENTION

Stratégie commerciale | Plan d'actions commerciales et marketing | Négociation en centrales d'achats nationales et régionales | Management de force de vente exclusive ou d'agents commerciaux | Reporting, tableaux de bords, supports de vente.

ACTEUR DE VOTRE DÉVELOPPEMENT



www.ca-developpement.com

Solution
Business Cont
Strategy
Consulting
Success

CONSEILLER DE VOTRE DÉVELOPPEMENT

Ca

**DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL**

Ca

**DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL**

www.ca-developpement.com

port : 06 20 04 17 75
12 route aux lièvres
72230 Guécélard

c.aguiar@ca-developpement.com